



Développement Personnel

- Managers, comment améliorer votre efficacité personnelle ?
- Managers, comment libérer le potentiel qui est en vous ?
- Managers, comment construire et exercer efficacement votre leadership ?
- Gestion des équipes : comment créer la synergie ?
- La Communication Managériale
- Team Building (Formation proposée en intra entreprise)
- Gestion du Temps et Gestion du Stress
- Les Techniques avancées de négociation
- Le Leader-coach
- Feedback: outil de gestion de la performance managériale



Ethique en Entreprise et RSE

- Éthique en entreprise, levier de performance pour le management stratégique
- L'Entreprise africaine, moteur du Développement Durable



Stratégie d'Entreprise

- De la réflexion stratégique au perfectionnement de l'action managériale
- Conduite du changement



Management des Opérations

- Management des Projets
- Management des Opérations
- Management des Services



Marketing et Commercial

- Comment fidéliser mon client par la méthode CRM ?
- Comment gérer efficacement sa force de vente ou son équipe commerciale ?
- Marketing et Commercial
- Marketing pour non Marketers
- Le Service Client au coeur de la Stratégie Commerciale
- Comment Négocier et Gérer une Franchise Commerciale ?



Finance

- Finance pour Managers non Financiers
- Finance Structurelle



Ressources Humaines

- HRBP Program (Human Resources Business Partner Program)
- Gestion Prévisionnelle des Emplois et des Compétences
- Management de la performance
- Comment gérer sa carrière et celle des autres avec succès ?
- Élaboration d'un référentiel de compétences et la définition de fiches de poste



Offre non exhaustive, pouvant être enrichie par d'autres besoins spécifiques.

MDE propose aussi

Des parcours et autres expériences d'apprentissage personnalisés (team building, séminaires à la carte, conférences, ateliers, coaching ...) pour répondre aux besoins spécifiques des dirigeants, de leurs équipes et de leurs organisations.